



Head of Operations & Vertrieb (m/w/d)

Die Daheim Agentur GmbH ist ein wachsendes Unternehmen im Bereich Alltagshilfe und Haushaltshilfe.

Unser Ziel ist es, Menschen im Alltag zu entlasten und ihnen ein selbstbestimmtes Leben in den eigenen vier Wänden zu ermöglichen. Dabei stehen Qualität, Struktur und nachhaltiges Wachstum im Mittelpunkt unserer Entwicklung.

Unser Ziel ist es, den Alltag zu erleichtern und Aufenthalte im Krankenhaus oder Pflegeheim zu vermeiden. Du möchtest etwas Sinnvolles tun? Dann bist du bei uns genau richtig!

Deine Rolle

Strategischer und operativer Kopf für Wachstum, Struktur und Ergebnissteuerung

- Gesamtverantwortung für Vertrieb und operative Geschäftsbereiche (B2C & B2B)
- Entwicklung und Umsetzung einer klaren Wachstums- und Vertriebsstrategie
- Aufbau, Führung und Weiterentwicklung von Teamleitern in verschiedenen Regionen
- Steuerung und Kontrolle aller relevanten KPIs (Umsatz, Stundenentwicklung, Neukunden, Auslastung)
- Analyse von Kennzahlen und Ableitung konkreter Maßnahmen zur Ergebnisverbesserung
- Budgetplanung und Kostenkontrolle (inkl. Marketing, Personal und Expansion)
- Sicherstellung effizienter Prozesse im Tagesgeschäft (Backoffice, Einsatzplanung, Kundenmanagement)
- Identifikation von Marktpotenzialen sowie aktive Expansion in neue Regionen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung bei strategischen Entscheidungen



Das bringst du mit

- Mehrjährige Erfahrung in einer leitenden Position (z. B. Operations, Vertrieb, Geschäftsführung oder vergleichbar)
- Starke betriebswirtschaftliche Kenntnisse (Budgetierung, Kostenrechnung, KPI-Steuerung)
- Erfahrung im Aufbau und in der Führung von Teams sowie in der Skalierung von Strukturen
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und hohe Eigenverantwortung
- Erfahrung im Vertrieb und idealerweise im Dienstleistungs- oder Gesundheitsbereich
- Organisationsstärke und Fähigkeit, komplexe Abläufe effizient zu strukturieren
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Leadership-Qualitäten
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (mindestens C1/C2)
- Führerschein Klasse B

Dein Profil

- Schlüsselposition mit direktem Einfluss auf Wachstum und Entwicklung des Unternehmens
- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Möglichkeit, aktiv an der Expansion in neue Regionen mitzuwirken
- Leistungsorientierte Vergütung mit Entwicklungsperspektive
- Dienstwagen
- Ein motiviertes Team und klare Vision

Bitte gib bei deiner Bewerbung deine **Postleitzahl** an, damit wir dich regional zuordnen können und teile uns **dein gewünschtes Gehalt sowie dein frühestmögliches Eintrittsdatum** mit.

Wir freuen uns auf **dein Anschreiben und deinen Lebenslauf**. Ganz einfach per E-Mail an: bewerbung@daheimagentur.de